

**Dotacje na innowacje.
Inwestujemy w waszą przyszłość.**

Toruń, 20.03.2015

SPECYFIKACJA ISTOTNYCH WARUNKÓW ZAMÓWIENIA

1 ZAMAWIAJĄCY

Laude Smart Intermodal S.A., Ul. Włocławska 131, 87-100 Toruń

2 TRYB UDZIELENIA ZAMÓWIENIA

Zapytanie ofertowe w ramach projektu pt. „Wdrożenie rewolucyjnego rozwiązania pozwalającego na przewóz w tym samym kontenerze dóbr sypkich i paletyzowanych” współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego i Budżetu Państwa w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka na lata 2007-2013 w ramach Działania 4.4 *Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym*, wniosek o dofinansowanie nr WND-POIG.04.04.00-06-005/13, Umowa o dofinansowanie nr UDA-POIG.04.04.00-06-005/13-00

3 PRZEDMIOT ZAMÓWIENIA

Zamówienie obejmuje dostawę **dwóch dźwigów typu Reach Stacker do rozładunku kontenerów**,

Zastosowanie dźwigów typu Reach Stacker: przeładunek towarów na magazynach odbiorców, którzy wymagają szybkich operacji przeładunkowych spowodowanych potrzebą minimalizacji czasu zajmowania torów na bocznicach odbiorców, praca przeładunkowa na terminalu Zamawiającego w Zamościu.

Niezbędne wyposażenie:

- rama;
- osadzony na ramie zespół napędowy;
- kabina;
- zespół unoszący z wielofunkcyjnym teleskopowym chwytakiem do przewożenia kontenerów z pochyłem na boki 0-45°
- elektroniczne systemy zabezpieczające przed nieprawidłowym zamontowaniem kontenera w chwytaku, przeważeniem i przekroczeniem dopuszczalnych parametrów operacji ładunkiem,
- system wysypu dóbr z kontenerów,
- silniki z aktualnie obowiązującą normą emisji spalin – Stage 4.

Parametry urządzeń:

- udźwig nominalny – minimum 45 000 kg w pierwszym rzędzie;
- udźwig min. przy pochyłe 45 ° – 33 000 kg

Termin dostawy kompletnego urządzenia franco terminal w Zamościu – Centrum Logistyczne Laude Smart Intermodal S.A.: pierwszy Reach Stacker - do 5 (pięciu) miesięcy od zamówienia, drugi do 7 (siedmiu) miesięcy od daty podpisania umowy, nie później niż do 20.11.2015 r. Dostawa ma obejmować transport z montażem i uruchomieniem, szkolenie dla operatorów i osób utrzymujących maszyny.
Okres gwarancji: minimum 36 miesięcy lub 5000 mth /w zależności od tego, co pierwsze nastąpi/.

Wymagania: przedstawione opisy dotyczą minimalnych wymagań technicznych – adekwatnych do wymagań Projektu. Oferent może zaproponować parametry lepsze lub równoważne.

4 WARUNKI UDZIAŁU W POSTĘPOWANIU

Zgodnie z Zapytaniem ofertowym, Oferent musi posiadać odpowiednie doświadczenie, wiedzę, potencjał ekonomiczny i techniczny oraz sytuację finansową zapewniającą realizację zamówienia.

5 OSOBY UPRAWNIONE DO POROZUMIEWANIA SIĘ Z DOSTAWCAMI

Marcin Witczak, e-mail: marcin.witczak@laude.pl

6 SPOSÓB PRZYGOTOWANIA OFERT

Zgodnie z zapytaniem ofertowym. Oferty powinny zawierać wycenę Reach Stackera. Oferty prosimy przysyłać drogą pocztową, kurierem, osobiście na adres siedziby firmy. Termin ważności ofert nie powinien być krótszy niż 90 dni. Oferty należy składać w formie pisemnej w zamkniętej kopercie zawierającej pełną nazwę i adres Oferenta, nazwę i adres Zamawiającego.

Złożona oferta powinna zawierać co najmniej:

1. Dane oferenta, wskazane jest, aby oferta była podpisana i sporządzona na papierze firmowym oferenta lub opatrzona pieczęcią firmową,
2. Datę sporządzenia,
3. Opis głównych parametrów urządzenia,
4. Wartość oferty,
5. Termin płatności oferowanej ceny,
6. Termin ważności oferty, nie krótszy niż 90 dni,
7. Termin dostawy Reach Stackera, pierwszego - nie dłuższy niż 5 miesięcy od daty zamówienia, drugiego – nie dłuższy niż 7 miesięcy od daty podpisania umowy, nie później jednak niż do 20.11.2015 r.
8. Wszelkie dodatkowe informacje, m.in. warunki gwarancji, warunki dostawy, warunki i terminy płatności, możliwe upusty i rabaty, maksymalny termin dostawy.

7 TERMIN I MIEJSCE SKŁADANIA OFERT

Ofertę należy złożyć w nieprzejrzywej i zamkniętej kopercie do dnia 30 marca 2015 roku do godziny 12:00 w siedzibie Zamawiającego, osobiście, na spotkaniu z osobą uprawnioną do kontaktu z dostawcami, przesłać

na adres listem poleconym lub pocztą kurierską. Oferty złożone po terminie będą zwrócone oferentom bez rozpatrzenia.

8 KRYTERIA OCENY OFERTY

Niniejszym informuję, iż wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o poniższe kryteria:

1. Kryteria dopuszczające (niespełnienie któregoś z kryteriów spowoduje odrzucenie oferty z dalszej oceny):
 - a. kompletność oferty w stosunku do powyższej specyfikacji istotnych warunków zamówienia oraz zapytaniu ofertowym
 - b. zgodność oferty z wymaganiami określonymi w specyfikacji istotnych warunków zamówienia oraz zapytaniu ofertowym
2. Kryteria wyboru (w nawiasie podano wagi):
 - a. oferowana cena (100%)

Planowana metodologia oceny ofert w oparciu o Kryteria wyboru oferty:

Przy wyborze najkorzystniejszej oferty Zamawiający będzie kierować się następującym kryterium i ich znaczeniem oraz w następujący sposób będzie oceniać oferty w poszczególnych kryteriach:

Lp.	Kryterium	Liczba punktów (waga)
1.	Kryterium 1 – Cena	100
SUMA		100

W kryterium „Cena” najwyższą liczbę punktów (100) otrzyma oferta zawierająca najniższą cenę PLN brutto, a każda następna odpowiednio zgodnie ze wzorem:

$$\text{Liczba punktów oferty} = \frac{\text{cena oferty najniższej} \times 100}{\text{cena oferty ocenianej}}$$

Wartość ofert wyrażonych w walucie obcej zostanie ustalona z wykorzystaniem średniego kursu NBP aktualnego na dzień publikacji zapytania ofertowego na stronie internetowej www.laude.pl oraz w siedzibie firmy.

Zamawiający udzieli zamówienia Wykonawcy, którego oferta uzyskała największą liczbę punktów. Niezwłocznie po wyborze najkorzystniejszej oferty Zamawiający zawiadomi jednocześnie wszystkich Wykonawców biorących udział w postępowaniu o wyborze. Informacja o wyniku postępowania będzie dostępna w siedzibie Zamawiającego po zakończeniu procedury wyboru dostawcy. Informacja o wyniku postępowania zostanie ponadto umieszczona na stronie internetowej Zamawiającego.

9 SPOSÓB OBLICZENIA CENY



Oferta powinna zawierać informację o sposobie obliczenia ceny, wraz z wyszczególnieniem: ceny netto, podatku VAT, ceny brutto.

10 TRYB OGŁOSZENIA WYNIKÓW POSTĘPOWANIA

Zamawiający podpisze umowę z oferentem, który złożył najkorzystniejszą ofertę (z uwzględnieniem Kryteriów wyboru oferty). Informacja o wyniku postępowania będzie dostępna w siedzibie Zamawiającego po zakończeniu procedury wyboru dostawcy.

Umowa z oferentem, który złożył najkorzystniejszą ofertę zostanie podpisana wyłącznie po akceptacji przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości wniosku o zmiany złożonego przez Zamawiającego (z dnia 27 stycznia 2015) do Umowy o dofinansowanie nr UDA-POIG.04.04.00-06-005/13-00.

Marcin Witczak
Prezes Zarządu
Laude Smart Intermodal S.A.